

Современные тренды рынка спутниковой связи

Current trends of satellite communication



Геннадий Косков

Первый заместитель
генерального директора
ООО "АРД Сатком Сервис"

Gennadiy Koskov

First Deputy General Director
of LLC "ARD Satcom Service"

О дальнейших перспективах развития компании и современных тенденциях на рынке спутниковой связи в условиях российской действительности редакция рассказала первый заместитель генерального директора ООО "АРД Сатком Сервис" Геннадий Косков.

First Deputy General Director of LLC "ARD Satcom Service" Gennadiy Koskov told us about future prospects of the company and current trends in the market of satellite communications in Russia

– Мы опрашивали многих участников рынка телекоммуникаций. Компания "АРД Сатком Сервис" зарекомендовала себя на рынке как надежный партнер. Какой ключевой фактор вы считаете основным в столь лестных для компании отзывах?

– Спасибо за высокую оценку деятельности нашей компании. Ключевых факторов в достижении звания "надежный партнер" для наших клиентов и коллег на рынке

телекоммуникаций несколько. Но наиболее важными представляются высокий профессионализм и ответственность сотрудников компании на всех участках деятельности – как в области телекоммуникаций, так и в логистике, документообороте, менеджменте. В компании на протяжении долгого периода времени работают лучшие профессионалы в своих областях, что позволяет ей более 10 лет устойчиво и динамично развиваться, участвовать в наиболее значимых и важных государственных и частных проектах в области телекоммуникаций.

– На протяжении последних лет компания позиционирует себя в качестве системного интегратора. Какие здесь у вас успехи и планы на перспективу?

– С такой постановкой вопроса мы не совсем согласны. С момента создания компании в 2001 г. "АРД Сатком Сервис" позиционируется как системный интегратор и поставщик передовых комплексных решений в области спутниковых систем, систем цифрового вещания и беспроводных и мобильных сетей связи последнего поколения. Поэтому наша компания всегда подходила к запросам и нуждам заказчика не только с точки зрения системного интегратора, но и стремилась, глубоко проанализировав требования заказчика, предложить оптимальное решение. Таким образом, в тесном сотрудничестве с заказчиком выбирается наиболее приемлемый вариант решения его задачи, устраивающий как по техническим и ценовым параметрам, так и по срокам реализации.

– Какой объем в обороте компании занимают заказы, связанные с тематикой спутниковой связи и вещания?

– "АРД Сатком Сервис" имеет большой портфель заказов и контрактов от операторов и других участников рынка телекоммуникаций. Доля спутниковой связи и вещания в нашем портфеле с каждым годом увеличивается и становится более значимой. В настоящее время она составляет более 20% в общем обороте компании. Из всех спутниковых проектов как наиболее масштабные и интересные можно выделить следующие:

● создание наземных комплексов управления космическими аппаратами в интере-

сах российских и иностранных операторов спутниковой связи – ПКС (Россия), "Спейском" (Израиль), "Телком" (Индонезия), "Казсат" (Казахстан);

● создание систем геолокации спутников связи в интересах УЧН (Украина), РЧЦ ЦФО (Россия).

– Представители компании АРД принимают активное участие в работе российских и международных конференций и выставок. Можете ли вы поделиться своими наблюдениями о современных трендах на рынке спутниковой связи в сопоставлении с российскими реалиями?

– Действительно, компания "АРД Сатком Сервис" традиционно участвует в выставках и конференциях по телекоммуникациям, проводимых в России и за рубежом. Основные тренды на международных выставках и конференциях в последнее время подчеркивают, что спутниковая связь постоянно развивается. Это связано с активным внедрением Ка-диапазона, использованием мобильных терминалов, в том числе на наземном и воздушном транспорте, развитием телевизионного вещания в HD и UHD. Возвращаясь к нашим российским реалиям, следует заметить, что территория России в отличие от других стран имеет большую протяженность, у нас существуют огромные пространства, труднодоступные для прокладки наземных сетей связи. И здесь нет альтернативы спутниковой связи. Поэтому она будет активно и бурно развиваться, несмотря на недостаток частотного ресурса, образовавшийся в том числе из-за неудачных запусков, а также из-за сложности получения разрешительных документов операторами спутниковой связи от регулятора.

– Что нового в 2014 году для себя ожидает компания "АРД"?

– Пользуясь случаем, хотим от "АРД Сатком Сервис" поздравить коллектив журнала, читателей, коллег с наступающим 2014 годом. В новом году мы ожидаем новых масштабных проектов, интересного и взаимовыгодного сотрудничества на благо развития связи в России. ■

Ваше мнение и вопросы по статье
присылайте по адресу

tss@Groteck.ru

Партнер раздела



Космическая связь
Федеральное государственное унитарное предприятие

www.rsccl.ru